

Sales- & Key Account ManagerIn (w/m/d)

Vollzeit, ab sofort, unbefristet, Wien

Wer wir sind?

Wir sind ein Team hochqualifizierter SpezialistInnen im Bankensektor. Wir arbeiten eng mit unseren Kunden zusammen, um deren Bedürfnisse und Belange gemeinsam in hoher Qualität zu erfüllen.

- Akquisition von neuen Kunden für die BANQPRO GmbH
- Präsentation unserer Dienstleistungen und Produkte des Unternehmens bestehender und potentieller Kunden, auch international.
- Kontaktaufnahme mit Neukunden
- Zu- und Mitarbeit bei der Projektumsetzung, sowie enge Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement
- Laufender Kundensupport via E-Mail und Telefon
- Präsentationen und Produktdemonstrationen vorbereiten und halten

Was ist unser Produkt?

banqpro/ ist ein bewährtes und leistungsstarkes Kernbanksystem mit Kunden-, Konto- und Depotmanagement, Zahlungsverkehr, Kreditgeschäft, Treasury, Hauptbuch, Buchhaltung, Controlling und Wertpapiergeschäft. Für spezielle Aufgabenbereiche, wie z.B. das Nationalbank-Meldewesen oder die Geldwäscheprevention kommen dabei vollständig integrierte Speziallösungen zum Einsatz.

Dank seiner hohen Flexibilität und Modularität ist banqpro/ ein hochgradig anpassbares Produkt, das sich leicht an die kontinuierliche Entwicklung des regulatorischen Umfelds, sowie an die neuen und steigenden Anforderungen des Finanzmarktes anpassen lässt.

Was erwarten wir von dir?

- Sehr gute Kenntnisse und Kontakte vom und im Bankensektor
- Hervorragender Bildungshintergrund, vorzugsweise in den Bereichen Informatik, Sales- und Key Account Management, Projektmanagement, Budgetierung und Analyse.
- Ausgezeichnete Fähigkeiten im Umgang mit Kunden und interner Kommunikation (Deutsch und Englisch)
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Bereich Sales Management.
- Solider technischer Hintergrund mit Verständnis oder praktischer Erfahrung in Softwareentwicklung und Webtechnologien
- Solide organisatorische Fähigkeiten, einschließlich Aufmerksamkeit für Details und Multitasking-Fähigkeiten
- Bereitschaft zu Reisen: ca. 20% der Arbeitszeit

Was bieten wir?

- Wir sind ein kleines dynamisches Team, das dich gerne willkommen heißt.
 - Wir haben ein Büro in zentraler und öffentlich gut erreichbarer Lage in Wien, zudem zahlen wir dir die Jahreskarte der Wiener Linien.
 - Bei uns kannst Du auch im Home-Office arbeiten.
 - Damit Du am Ball bleibst, bieten wir selbstverständlich auch Weiterbildungsmöglichkeiten an.
- Wir bieten Dir für die Position ein marktkonformes Bruttomonatsgehalt von € 2.700 brutto bis € 3.500 brutto auf Basis eines leistungsorientiertem Vergütungsmodell mit Verkaufsbeteiligung, je nach konkreter Qualifikation und Vorerfahrung.

Was sind Deine Aufgaben?

Haben wir Dein Interesse geweckt – dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!





Frau Diana Arioli
HR@banqpro.com