



## **CH – 6300 Zug** **Industriestrasse 47**

CH – 8001 **Zurich**  
Waaggasse 5

CH – 6900 **Lugano**  
Via San Gottardo, 10

CH – 1201 **Geneva**  
10, Quai du Seujet

IT – 00187 **Rome**  
Palazzo Valadier  
Piazza del Popolo, 18

IT – 20123 **Milan**  
Via Camperio, 9

IT – 50137 **Florence**  
Via della Torretta, 16

IT – 39010 **Bolzano**  
Via del Villaggio, 31,  
San Martino in Passiria

AT – 1010 **Vienna**  
Annagasse 6

XK – 10000 **Pristina**  
Diamond Residence  
Hajvali

PT – 1100-281 **Lisboa**  
Av. I. Dom. Enrique 26

RS – 11070 **Belgrade**  
Vladimira Popovica, 6

US, FL – 33131 **Miami**  
701 Brickell Avenue  
Suite 1550

PA – 0801 **Panama City**  
T.O.C – Floor 60, Unit 6005  
Punta Pacifica-S. Francisco

VE – 1000 **Caracas**  
Av. Libertador  
Centro Parima-Chacao

**bestvision.group**  
**info@bestvision.ch**  
**+41 58 307 05 55**

## **Offerta di lavoro – Giovani Sales Manager**

Sei in cerca di un Lavoro dinamico, flessibile, che ti garantisca un ottimo guadagno e una crescita professionale?

Unisciti a noi per realizzare un grande obiettivo: farti crescere, mentre cresciamo insieme a te!

Il Gruppo Best Vision comprende aziende informatiche conosciute a livello internazionale per le applicazioni e i sistemi di core bancario sviluppati internamente per banche e istituti finanziari.

Best Vision Group è un produttore di soluzioni software di ultima generazione, basate su tecnologie Web e Java, focalizzate sull' Internet Banking e applicazioni Front Office. Il Gruppo è presente a Zurigo, Ginevra, Lugano, Vienna, Milano, Firenze, Bolzano e Pristina. Il Gruppo Best Vision è un fornitore di software di alta qualità per banche, SIM e istituti finanziari ed Assicurativi in Svizzera, Italia, Austria, Kosovo e altri paesi.

Descrizione della posizione:

La/il candidata/o ideale per questa posizione sarà un/a giovane (meglio ma non esaustivamente tra i 35 ed i 50 anni), Sales Manager di successo che darà supporto al direttore delle vendite e a tutto il team trovando nuovi clienti e vendendo nuove soluzioni ai clienti esistenti. Sarà in grado di comprendere le necessità dei clienti analizzando e fornendo soluzioni competitive e definendo messaggi di vendita mirati.

Se cerchi una nuova sfida e una carriera brillante nell'acquisizione di clienti e nella vendita i tuoi compiti saranno:

- Acquisire nuovi clienti per Best Vision Group.
- Promuovere ed informare clienti esistenti e potenziali su servizi e prodotti dell'azienda

Requisiti:

- Spiccate doti comunicative e attitudine al raggiungimento dei risultati
- Costituirà un titolo preferenziale la comprovata esperienza nel procacciamento d'affari, nel telemarketing, nel commercio face to face, in attività di vendita e/o promozionali, conoscenza del mondo finanziario e informatico
- Disponibilità ad orari flessibili
- Ottima conoscenza di italiano, inglese e tedesco



## **Cosa offriamo**

Offriamo un buono stipendio di base , inizialmente di € 2.500,00= netti in busta,più ulteriori guadagni in relazione al raggiungimento dei risultati, parametrati sul valore dei contratti procacciati. Inoltre offriamo sconti sugli abbonamenti annuali dei mezzi di trasporto pubblici, la possibilità di seguire corsi di aggiornamento per una crescita professionale in un ambiente dinamico ed internazionale e la possibilità di Smart Work.

Se sei interessata/o invia la tua candidatura completa a [recruitment@bestvision.ch](mailto:recruitment@bestvision.ch)

**Occupazione: 100%**

**Salario: da convenire sulla quota variabile, come sopra per la base fissa.**

**Luogo di lavoro: Italia**